



## WIR STELLEN EIN SALES AREA MANAGER:IN ITALY

### Sales Area Manager:in – Italy Beginn: zum nächstmöglichen Zeitpunkt

Ullstein Concepts GmbH ist ein bekannter und international agierender Spezialist für den Handel und die Entwicklung von Fahrzeugzubehör für Offroad- und Nutzfahrzeuge. Italien stellt neben den deutschsprachigen Ländern einen sehr wichtigen Markt dar, auf dem die Marke Ullstein Concepts bereits sehr bekannt und geschätzt ist. Um unsere Tätigkeiten in Italien auszuweiten, stellen wir eine:n Sales Area Manager:in ein.

Zu unseren Kunden gehören Fahrzeughändler, Fahrzeugimporteure und Endverbraucher im In- und Ausland. Neben dem Vertrieb von Produkten unserer Partnermarken, fokussieren wir uns insbesondere auf die Konzeption und Produktion innovativer Produktlösungen z.B. für Jäger-, Feuerwehr- oder Arztbetriebe. Als kundenorientiertes Unternehmen legen wir viel Wert auf kontinuierliche Innovationen, um unseren Kunden eine effizientere Nutzung ihres Fahrzeugs bei zugleich steigendem Bedienkomfort zu ermöglichen.

#### Ihre Hauptaufgaben

- Koordination der Unternehmenstätigkeiten mit Fokus auf den italienischen Markt
- Kundenakquise, -betreuung, -pflege und -beratung vor Ort und online
- Organisation und Teilnahme an lokalen und internationalen Veranstaltungen
- Verkauf und Ankauf von Fahrzeugzubehör
- Unterstützung der IT- und Marketing-Teams mit Ideen z.B. für länderspezifischen Kampagnen
- Kooperation mit dem Produktentwicklungsteam
- Intensiver Zusammenarbeit mit vor- und nachgelagerten Abteilungen
- Terminabsprache für Montagearbeiten und Überwachung von Lieferterminen

#### Wir bieten

- Vollzeitstelle (40h), langfristige Beschäftigung
- Vielfältige Möglichkeiten, eigene Ideen zu entwickeln und einzubringen
- Interessante & abwechslungsreiche Aufgaben
- Kleines, dynamisches und motiviertes Team, in dem sich Eigenverantwortung & Teamgeist ergänzen

Wir sind ein junges und multinationales Team und ein wichtiger Player im Sektor des Automobilzubehörs. Schnelle Reaktionen auf die Wünsche unserer Kunden prägen unseren Arbeitsalltag und bedürfen kreative Köpfe. Wir schauen nicht nur dem Markt zu, sondern treten stattdessen sofort in Aktion, wenn sich neue Möglichkeiten ergeben – also täglich. Lösungen für die Bedarfe und Anfragen unserer Kunden zu finden und hierfür nachhaltige Produktinnovationen zu gestalten, stehen im Zentrum unserer Tätigkeiten. Es ist genau dieser Spirit, der unseren Erfindergeist und unsere Motivation zu wachsen treibt. Und Sie könnten Teil davon sein.

#### Wir haben Ihr Interesse geweckt?

Wir sind gespannt auf Ihre aussagekräftige Bewerbung (Lebenslauf, Zeugnisse und Motivationsschreiben) per E-Mail an: [alexandra.firak@ullsteinconcepts.com](mailto:alexandra.firak@ullsteinconcepts.com) bis zum **28.02.2022**. Erste Bewerbungsgespräche werden ab dem **24.01.2022** stattfinden.

#### Ihr Profil

- Hohe Affinität zur Automobil- und Elektrowerkzeugbranche
- Kaufmännische oder technische Ausbildung/Studium/Erfahrung: Fachrichtung Automotive & Mobility Management, BWL, Fahrzeugbau/ -technik oder vergleichbare Qualifikation, z.B. Erfahrung im Außendienst
- Sehr gutes kaufmännisches sowie automobiles und technisches Verständnis
- Fließend in Italienisch, Deutsch und Englisch in Wort und Schrift
- Sicherer Umgang mit MS-Office
- Reisebereitschaft
- Bereitschaft zur kontinuierlichen Weiterentwicklung und Aufgeschlossenheit gegenüber Veränderungen und Innovationen
- Vertriebsorientiert, selbständig, zuverlässig, teamfähig, flexibel, einsatzbereit und loyal
- Hohe Team- und Kommunikationsfähigkeit

WIR FREUEN  
UNS AUCH ÜBER

INITIATIV-  
BEWERBUNGEN  
(z.B. MARKETING,  
KONSTRUKTION),  
WERKSTUDENT:INNEN